

## Scheda Commerciale

<i>Intestazione</i>	<i>Descrizione</i>	<i>Esempio</i>
<i>Titolo / Nome Registrato</i>	ITALSTUDIO TUTTOK CS	Nome, Nome registrato
<i>Settore Merceologico</i>	COMMERCIALISTI, CONSULENTI DEL LAVORO, PROFESSIONISTI IN GENERE, AZIENDE	Settore merceologico prevalente e derivato
<i>Nome Esteso</i>	ITALSTUDIO TUTTOK CS	"motto" dell'applicativo
<i>Cos'è</i>	SOFTWARE PER LA CONSERVAZIONE SOSTITUTIVA	Presentazione commerciale dell'applicativo
<i>Cosa Fa</i>	Elimina gli archivi cartacei validi ai fini fiscali e civilistici: taglia le spese di produzione dei documenti. Ottimizza i costi legati all'archiviazione tradizionale. Recupera efficienza in tutta l'organizzazione.	Presentazione funzionale dell'applicativo
<i>A chi è destinato</i>	COMMERCIALISTI, CONSULENTI DEL LAVORO, PROFESSIONISTI IN GENERE, AZIENDE	Categorie potenzialmente interessate, ecc
<i>Disponibilità a mettere a disposizione sorgenti e ad uno sviluppo condiviso di soluzioni ad hoc</i>	ND	
<i>Disponibilità a fornire supporto e documentazione per verticalizzazioni senza rivendicare sorgenti</i>	ND	
<i>Scontistica sul prezzo applicata al rivenditore.</i>	DA DISCUTERE	
<i>Disponibilità per marketing e vendita congiunti</i>	SI	

## Scheda Tecnica

<i>Intestazione</i>	<i>Valore</i>	<i>Esempio</i>
<i>Descrizione</i>	<p>Il Software TuttOK Conservazione Sostitutiva di Italstudio è la soluzione che garantisce elevati livelli di sicurezza e la corretta applicazione della normativa vigente in tema di conservazione sostitutiva, con conseguente dematerializzazione degli archivi cartacei tradizionali.</p> <p>TuttOK CS, infatti, consente di eliminare gli archivi cartacei, con conseguente riduzione dei costi legati all'archiviazione tradizionale e con un sensibile recupero di efficienza in tutta l'organizzazione, grazie alla facilità di gestione, archiviazione e ricerca dei documenti salvati.</p> <p>TuttOK CS permette di:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• eseguire le varie funzioni tramite wizard intuitivi preimpostati</li> <li>• firmare, calcolare l'impronta, marcare temporalmente e masterizzare su CD/DVD</li> <li>• gestire archivi logici di premasterizzazione</li> <li>• gestire lotti di documenti (firmati e marcati temporalmente) che possono essere creati prima del riversamento definitivo sul supporto CD/DVD</li> </ul>	<i>Descrizione applicativo</i>
<i>Target</i>	COMMERCIALISTI, CONSULENTI DEL LAVORO, PROFESSIONISTI IN GENERE, AZIENDE	<i>Aziende a cui è diretto e su cui è stato implementato</i>
<i>Criteria dimensionali del settore</i>	QUALSIASI DIMENSIONE	<i>Criteria di scelta del target sulla base di indicatori specifici del settore (es.: settore cooperativo – n° soci, settore acque – n° bottiglie confezionate ecc.)</i>
<i>Produttore</i>	ITALSTUDIO SPA	<i>Concessionario produttore o Azienda produttrice</i>
<i>Ambiente Gestionale</i>		<i>Gestionale:</i>
<i>Sistema di Sviluppo</i>	MICROSOFT .NET	<i>Es.: Codepainter, sitepainter, visual basic, .Net – INDE – DT ecc ..</i>
<i>Base Dati</i>	SQL SERVER da 2005 in su	<i>Es.: Integrata con gestionale, proprietaria, ecc SQL /ORACLE Etc.</i>
<i>Infrastruttura Hardware</i>	Nessun limite	<i>Es.: da 5 a 100 workstation. Server dedicato, Ecc..</i>
<i>Integrazione con altri sistemi e/o device</i>		<i>Es.: Integrazione con palmari, tipologia di integrazione e caratteristiche di eventuali moduli collegati</i>
<i>Livello integrazione</i>		<i>Integrazione dell'applicativo. Es.: come modulo di gestionale, esterno</i>
<i>Livello invasione sullo standard</i>	-	<i>Quantità e complessità delle modifiche che sono state introdotte nello standard per la verticalizzazione.</i>
<i>Prerequisiti</i>	-	<i>Moduli gestionali necessari per il funzionamento</i>

<i>Numero Installazioni</i>	20 GESTITE DIRETTAMENTE	
<i>Principali Referenze</i>		<i>Lista</i>
<i>Disponibilità e condizioni rivendita</i>	DEMO ON SITE SE ENTRO 100 KM (O SE NE VALE LA PENA). DEMO VIA WEB PER IL RESTO	<i>Disponibilità e modalità di DEMO su territorio o via internet o in presso il cliente ecc ..</i>
<i>Disponibilità territoriale per assistenza ed addestramento</i>	COME SOPRA	<i>Disponibilità a gestire il cliente finale sul territorio</i>
<i>Contatto</i>	Luca Bertini – info@elepta.com	

## Scheda Tecnica - APPENDICE

<i>Intestazione</i>	<i>Valore</i>	<i>Esempio</i>
<i>Descrizione Aggiuntiva</i>	MASSIME PERFORMANCE IN ABBINAMENTO CON IL PRODOTTO "CUGINO" TUTTOK	<i>Descrizione estesa</i>
<i>Competitors</i>	SISTEMI, DYLOG, ZUCCHETTI, TEAMSISTEM, OSRA...	<i>Chi sono i concorrenti posizionamento nei confronti della concorrenza</i>
<i>Dimensionamento, caratteristiche del mercato, esigenze</i>	UNA SOLUZIONE A COSTI ACCESSIBILI PER UN'ESIGENZA CHE PRESTO DIVENTERÀ OBBLIGO	<i>Quanti potenziali clienti, percentuali di crescita, esigenze percepite dal mercato ecc</i>
<i>Indicazioni di prezzo</i>	SOLUZIONI A PARTIRE DA 750 EURO	<i>Ordine di Grandezza</i>