

## Scheda Commerciale

<i>Intestazione</i>	<i>descrizione</i>	<i>Esempio</i>
<i>Tipologia di servizio</i>	B2Solutions: Business Intelligence/Corporate Performance Management/ Predictive Analytics	Nome, Nome registrato
<i>Settore Merceologico</i>	tutti	Settore merceologico prevalente e derivato
<i>Nome</i>	Affiancare le aziende nell'affrontare e risolvere le tematiche di analisi dei dati	"motto" dell'applicativo
<i>Esigenze soddisfatte</i>	La disponibilità e fruibilità del dato sono aspetti determinati in una gestione aziendale efficace ed efficiente. Integrare con semplicità dati provenienti da fonti diverse, creare un ambiente "self-service" di <b>analisi dei dati</b> , permettere ad ogni utente di navigare il dato dalla massima aggregazione al più granulare livello di dettaglio, sono i presupposti di una efficiente ed efficace soluzione di Business Intelligence.	Presentazione commerciale dell'applicativo
<i>A chi è destinato</i>	Tutte le aziende con un minimo di struttura organizzativa	Categorie potenzialmente interessate, ecc
<i>Scontistica sul prezzo applicata al consorzio.</i>	Dipende dal progetto	
<i>Disponibilità per marketing e vendita congiunti</i>	Per la vendita di licenze BOARD e relative attività deve fatturare B2Solutions.	
<i>Fee riservata ai consorziati</i>	Dipende dal progetto	

## Scheda Tecnica

<i>Intestazione</i>	<i>Valore</i>	<i>Esempio</i>
<i>Descrizione</i>	B2Solutions: Business Intelligence/Corporate Performance Management/ Predictive Analytics	<i>Descrizione applicativo</i>
<i>Target</i>	Aziende che vogliono implementare un controllo di gestione	<i>Aziende a cui è diretto e su cui è stato implementato</i>
<i>Criteri dimensionali del settore</i>	Non ci sono parametri particolari	<i>Criteri di scelta del target sulla base di indicatori specifici del settore (es.: settore cooperativo – n° soci, settore acque – n° bottiglie confezionate ecc.)</i>
<i>Principali Referenze</i>		<i>Lista</i>
<i>Disponibilità e condizioni preventida</i>	si anche presso il cliente	<i>Disponibilità e modalità di DEMO su territorio o via internet o in presso il cliente ecc ..</i>
<i>Disponibilità territoriale per assistenza ed addestramento</i>	si	<i>Disponibilità a gestire il cliente finale sul territorio</i>
<i>Contatto</i>	Livio Spreafico Cell.: 3487116337 Mail: l.spreafico@b2solutions.it	<i>Contatto responsabile per il verticale in questione Nome, cell., e-mail</i>

## Scheda Tecnica – APPENDICE

<i>Intestazione</i>	<i>Valore</i>	<i>Esempio</i>
<i>Descrizione Aggiuntiva</i>	B2Solutions: Business Intelligence/Corporate Performance Management/ Predictive Analytics	<i>Descrizione estesa</i>
<i>Competitors</i>	Unica soluzione che racchiude in un unico prodotto Business Intelligence/Corporate Performance Management/ Predictive Analytics	<i>Chi sono i concorrenti posizionamento nei confronti della concorrenza</i>
<i>Dimensionamento, caratteristiche del mercato, esigenze</i>		<i>Quanti potenziali clienti, percentuali di crescita, esigenze percepite dal mercato ecc</i>
<i>Indicazioni di prezzo</i>	Dipende dal progetto	<i>Ordine di Grandezza</i>
<i>Aspetti motivazionali di vendita</i>		