

## Scheda Commerciale

<b>Intestazione</b>	<b>descrizione</b>	<b>Esempio</b>
<i>Titolo / Nome Registrato</i>	Wazee	Nome, Nome registrato
<i>Settore Merceologico</i>	Efficienza energetica	Settore merceologico prevalente e derivato
<i>Nome Esteso</i>	Wazee – il sistema che metta a dieta gli eccessivi consumi della tua azienda	“motto” dell’applicativo
<i>Cos’è</i>	Wazee è un sistema costituito da: <ul style="list-style-type: none"> <li>➤ un database per la raccolta dei dati provenienti da strumenti di misura, sensori e sistemi di controllo industriali e la analisi</li> <li>➤ uno strato di comunicazione per interfacciare gli strumenti in campo</li> <li>➤ un componente di Business Intelligence specializzato per le analisi energetiche</li> </ul>	Presentazione commerciale dell’applicativo
<i>Cosa Fa</i>	Wazee permette all’utente di individuare come vengono utilizzati i vettori energetici (Elettricità, acqua, gas, vapore, aria compressa, ecc) nelle diverse situazioni di uso all’interno di entità industriali e del terziario; Wazee, quindi, mette in evidenza come, quando e quanto viene consumato permettendo, così, di mettere in atto misure per ridurre gli sprechi e di realizzare un sistema di valutazione delle performance energetiche (KPI) della realtà su cui opera	Presentazione funzionale dell’applicativo
<i>A chi è destinato</i>	Wazee è destinato sia ai clienti finali che ai consulenti energetici, alle società di servizi energetici (ESCO) e alle multiutility (cioè alle compagnie che vendono energia elettrica, acqua, gas, calore). Wazee può essere un buon mezzo di marketing per il fornitore di sistemi gestionali in quanto permette di potenziare le funzionalità di controllo di gestione alimentando il gestionale con dati veri e in tempo reale sui consumi e sulla produzione	Categorie potenzialmente interessate, ecc
<i>Disponibilità a mettere a disposizione sorgenti e ad uno sviluppo condiviso di soluzioni ad hoc</i>	Didelme Sistemi è disponibile a collaborare con i fornitori di sistemi gestionali e/o di altre applicazioni rivolte alle aziende per integrare i diversi servizi e fornire, quindi, al cliente finale una soluzione unica e integrata	
<i>Disponibilità a fornire supporto e documentazione per verticalizzazioni senza rivendicare sorgenti</i>	Vedi sopra	
<i>Scontistica sul prezzo applicata al consorziato.</i>	Didelme Sistemi può riconoscere uno sconto del 20% sui prezzi di listino delle componenti software, fatti salvi i casi di sovrapposizione con l’attività svolta dai nostri agenti che, al momento, coprono il tri-veneto, le Marche, l’Umbria e l’Abruzzo, nei quali troveremo un accordo conveniente per tutti	
<i>Disponibilità per marketing e vendita congiunti</i>	Didelme Sistemi è molto interessata e disponibile a realizzare attività di marketing congiunto quali, ad esempio, seminari a tema, presentazioni congiunte, mail condivise ecc.	

## Scheda Tecnica

<i>Intestazione</i>	<i>Valore</i>	<i>Esempio</i>
<i>Descrizione</i>	Wazee – il sistema che metta a dieta gli eccessivi consumi della tua azienda	<i>Descrizione applicativo</i>
<i>Target</i>	Aziende industriali e del terziario	<i>Aziende a cui è diretto e su cui è stato implementato</i>
<i>Criteri dimensionali del settore</i>	Bollette energetiche annue di almeno € 60.000	<i>Criteri di scelta del target sulla base di indicatori specifici del settore (es.: settore cooperativo – n° soci, settore acque – n° bottiglie confezionate ecc.)</i>
<i>Produttore</i>	Didelme Sistemi	<i>Concessionario produttore o Azienda produttrice</i>
<i>Ambiente Gestionale</i>		<i>Gestionale:</i>
<i>Sistema di Sviluppo</i>	.NET	<i>Es.: Codepainter, sitepainter, visual basic, .Net – INDE – DT ecc ..</i>
<i>Base Dati</i>	MS-SQLServer da Express in su	<i>Es.: Integrata con gestionale, proprietaria, ecc SQL /ORACLE Etc.</i>
<i>Infrastruttura Hardware</i>	Da PC singolo ad ambiente cloud. Forniamo anche una versione Plug&Play costituita da una cassetta murale completa di PC industriale, applicativo e strumenti di misura e raccolta dati	<i>Es.: da 5 a 100 workstation. Server dedicato, Ecc..</i>
<i>Integrazione con altri sistemi e/o device</i>	Nel prezzo della licenza è inclusa una licenza SCADA che permette di comunicare con praticamente tutti i PLC e i sistemi di controllo industriali o del Building Management System e di realizzare schermate “vive” che rappresentano lo stato dell’impianto, segnalano gli allarmi e permettono di inviare comandi alle utenze	<i>Es.: Integrazione con palmari, tipologia di integrazione e caratteristiche di eventuali moduli collegati</i>
<i>Livello integrazione</i>	L’integrazione con altri sistemi può essere realizzata per mezzo di tabelle di frontiera oppure utilizzando la tecnologia OPC/UA oppure tramite canali di comunicazione basati su diversi protocolli seriali o TCP. Fra i vari protocolli comprendiamo anche quelli tipici dell’Iot (MQTT, AMQP)	<i>Integrazione dell’applicativo. Es.: come modulo di gestionale, esterno</i>
<i>Livello invasione sullo standard</i>	N/A	<i>Quantità e complessità delle modifiche che sono state introdotte nello standard per la verticalizzazione.</i>
<i>Prerequisiti</i>		<i>Moduli gestionali necessari per il funzionamento</i>
<i>Numero Installazioni</i>		
<i>Principali Referenze</i>	Barilla, Telespazio, SASOL	<i>Lista</i>
<i>Disponibilità e condizioni preventiva</i>	Solitamente realizziamo presentazioni da remoto tramite collegamento Teamviewer o Skype	<i>Disponibilità e modalità di DEMO su territorio o via internet o in presso il cliente ecc ..</i>
<i>Disponibilità territoriale per assistenza ed addestramento</i>	Da definire	<i>Disponibilità a gestire il cliente finale sul territorio</i>
<i>Contatto</i>	Luigi Borghi cell. 348-3675200 Mail: l.borghi@didelmesistemi.it	<i>Contatto responsabile per il verticale in questione Nome, cell., e-mail</i>

## Scheda Tecnica – APPENDICE

<b>Intestazione</b>	<b>Valore</b>	<b>Esempio</b>
<i>Descrizione Aggiuntiva</i>		<i>Descrizione estesa</i>
<i>Competitors</i>		<i>Chi sono i concorrenti posizionamento nei confronti della concorrenza</i>
<i>Dimensionamento, caratteristiche del mercato, esigenze</i>		<i>Quanti potenziali clienti, percentuali di crescita, esigenze percepite dal mercato ecc</i>
<i>Indicazioni di prezzo</i>	Le licenze sono dimensionate sul numero di contatori da gestire e, nel caso della versione Extended, sul numero di segnali di stato e/o di misure analogiche da gestire per contestualizzare i consumi energetici nella realtà produttiva. Si parte da un minimo di circa € 4.000 (8 contatori) per arrivare a circa € 30.000 per 256 contatori	<i>Ordine di Grandezza</i>
<i>Aspetti motivazionali di vendita</i>	L'efficienza energetica e produttiva permettono di portare benefici anche notevoli ai bilanci aziendali e permettono di dare all'azienda una cornice di sensibilità ambientale al passo con i tempi e le richieste normative	